campuscambra

PROGRAMA
FINANCES ESTRATÈGIQUES I OPERATIVES PER A L'EMPRESARI

Potenciar el creixement i la solvència de l'empresa

Maig-Juny de 2014 / De 9 a 13 hores

"Ara conec com transformar
les finances operatives
en palanques de finançament i creixement"

"He descobert com valorar l'impacte
de les decisions estratègiques en la liquiditat,
beneficis i creació de valor de la meva empresa"

Cambra de Comerç de Barcelona

PRESENTACIÓ

Els empresaris s'enfronten contínuament davant la presa de decisions en el camp de les finances. Tota decisió econòmica, de creixement, d'inversió, etc., té una implicació financera, que cal dominar. Comprendre clarament les eines d'anàlisi i les vies per emprendre noves inversions, tant estratègiques com operatives, assegurant-ne el finançament, et permetrà establir unes polítiques d'inversió tant operatives com estratègiques, equilibrades amb el seu finançament que impulsin el creixement sostingut i la rendibilitat de la teva empresa.

OBJECTIUS

- Entendre i anticipar l'impacte de les decisions empresarials a les finances de l'empresa.
- Elaborar polítiques de finançament alineades amb els projectes d'inversió i creixement.
- Facilitar les estratègies de creixement –orgànic, reestructuració, per noves adquisicions o bé per diversificació– per mitjà de diferents alternatives de finançament.
- Elaborar el model financer sostenible alineat al creixement del negoci proposat.
- Comprendre com es forma el preu de la nostra empresa davant una possible venda.
- Conèixer vies alternatives per obtenir finançament amb l'obertura a nous socis.

Amb aquest programa, adquiriràs o bé consolidaràs un cos de coneixements sòlid per comprendre les finances operatives i corporatives actuals emprades a les empreses més innovadores i que et permetran construir avantatges competitius orientats al creixement del teu negoci.

DESTINATARIS

Empresaris i gerents que necessiten millorar la seva base de coneixements estratègics i economicofinancers per convertir-los en un poderós instrument de canvi que ajudi a assolir els objectius de creixement proposats.

METODOLOGIA

L'exposició del contingut amb exemples, casos pràctics, i la interacció amb l'assistent, així com el mètode del cas, afavorirà la seva aplicació directa a la pràctica empresarial.

A més, aquest curs inclou una **sessió individual** d'una hora de durada a on aplicar els coneixements directament a la vostra empresa.

PROFESSORAT

Sr. Josep Maria Moré. Soci Director de AMG Consultoría y Estrategia. Llicenciat en Ciències Econòmiques i Empresarials. MBA per l'IESE. Consultor en la formulació i implementació de plans estratègics a la Pime. Forma part de diversos Consells d'Administració.

CampusCambra_Alumni

Els participants en qualsevol dels cursos de formació d'empresaris i directius de la Cambra de Comerç de Barcelona podran formar part de CampusCambra_Alumni, un espai exclusiu on compartir inquietuds i experiències que esdevindrà una eina permanent per a la millora i l'actualització del coneixement empresarial. I que, a més, permetrà gaudir dels avantatges següents:

- **10% de descompte en l'assistència a qualsevol dels cursos del programa de la Cambra de Comerç de Barcelona.**
- **Assistència gratuïta a les nostres sessions/tallers de continuïtat per a empresaris i directius.**
- **Diagnosi gratuïta de les necessitats formatives de la vostra empresa a partir d'una entrevista personalitzada.**
- **Accés als informes, estudis, notes tècniques i comunicats de premsa de l'àmbit de la formació que elabora la Cambra de Comerç de Barcelona.**

Programa

CONTINGUT

- **Objectius i plantejament del programa**
  - Objectiu de l'empresa i objectiu financer
  - Estratègia financera i creixement de l'empresa
  - La política d'inversions com a motor del creixement de l'empresa
  - La política de finançament com a generadora de riquesa per a la propietat

- **Analitzant i decidint inversions d'actiu fix**
  - La decisió d'invertir
  - Entendre les polítiques d'inversió i el seu finançament
  - Oportunitats de negoci i alineament estratègic
  - Tipologia de les inversions i mètodes d'anàlisi
  - La rendibilitat de les inversions i la maximització del valor

- **Cas pràctic de polítiques d'inversió per facilitar una estratègia d'alt creixement**

- **Analitzant les necessitats operatives de fons (o de circulant) del creixement**
  - Necessitats operatives de fons *vs* fons de maniobra
  - Model d'anàlisi financer de les operacions
  - Models típics de necessitats operatives de fons:
    - Creixement
    - Estacionalitat
    - Fons de maniobra negatiu

- **Cas pràctic d'impacte financer del creixement operatiu del negoci**

- **Implantant polítiques de finançament. L'efecte del deute**
  - Objectius, polítiques i decisions de finançament
  - L'estructura òptima de finançament
  - El cost mig ponderat del finançament
  - El finançament bancari a llarg termini
  - Política de dividends

- **Creixent amb l'ajuda de nous socis. Valor de l'empresa**
  - La recerca de nous socis. Criteris
  - La importància de la valoració del negoci. Creant valor
  - Mètodes de valoració d'empreses. Valor *vs* preu
  - Valoració de negocis madurs
  - Valoració de nous negocis
  - Procés d'aproximació i negociació en la captació de nou capital

cambra campus

DURADA I CALENDARI

16 hores
Les sessions es duran a terme els divendres 23 i 30 de maig i 6 i 13 de juny de 2014, de 9 a 13 hores.

LLOC DE REALITZACIÓ, MATRÍCULA I INSCRIPCIONS

Cambra de Comerç de Barcelona
Av. Diagonal, 452
08006 - Barcelona

El preu de la matrícula és de 895 euros (exempt d'IVA).
Per inscriure's, els participants hauran d'emplenar el qüestionari que rebran prèviament i lliurar-lo a la Cambra de Comerç de Barcelona. Un cop rebut el qüestionari, es confirmarà la plaça per correu electrònic. Places limitades.

Per a més informació i inscripcions:
Txus Martínez
Telèfon: **902 448 448** (ext. 5396)
mjmartinez@cambrabcn.org

AJUTS A LA FORMACIÓ

- Possibilitat de **bonificar part de l'import de la matrícula del programa** amb el sistema de formació continuada a l'empresa.

  Des de la Cambra us podem fer aquest tràmit gratuïtament. Per gaudir d'aquest servei, cal:

  – Inscriure's en el programa.

  – Entrar a l'apartat de bonificació de la formació de la pàgina de la Cambra **www.cambrabcn.org**

  – Donar i reenviar la informació sol·licitada dotze dies abans de la data d'inici al curs.

  – Assistir a més del 75% de les hores de formació.

- **Condicions especials per autònoms**, truca'ns i t'informarem.

FINANÇAMENT

Existeix la possibilitat de finançar l'import de la matrícula mitjançant l'acord de col·laboració establert amb "la Caixa". Consulta les condicions a **www.cambrabcn.org/formacio**

"la Caixa"

Cambra de Comerç de Barcelona

www.cambrabcn.org