DIAGNOSI COMERCIAL I ACOMPANYAMENT

L'assessorament individual a les empreses ofereix als empresaris i als comerciants del sectors del comerç i els serveis propostes per millorar la gestió del negoci i adequar-la a les noves necessitats del mercat.

El servei, ofert mitjançant un equip de tècnics professionals, posa a disposició dels empresaris les solucions més adients, amb l'objectiu de donar resposta als possibles dubtes que sorgeixen en la gestió diària del negoci, i orienta sobre la millor estratègia, per tal que el comerç sigui cada vegada més competitiu.

OBJECTIU

Ajudar a l'empresa de comerç mitjançant accions directes en el seu establiment comercial, amb l'objecte de donar respostes, a curt termini, en la presa de decisions més immediates i, a mitjà termini, donar suport i assessorament tècnic per a la consolidació i el creixement dels negocis.

CONTINGUT

Anàlisi dels elements bàsics de l'empresa comercial:

- El producte i les seves característiques: l'assortiment, l'exposició del producte, emmarcat en sector i territori on es distribueix.
- El punt de venda i la coherència entre els elements interns i externs: retolació, decoració, aparadors, il·luminació, distribució interna, col·locació de producte, senyalització, etc.
- La comunicació i la publicitat i la seva coherència amb els mitjans que s'utilitzen.
- La gestió del negoci i la seva coherència amb el concepte del negoci i l'estratègia.
- La gestió econòmica-financera i el seu control.

A QUI S'ADREÇA

Empreses de comerç de petita i mitjana dimensió.

SUPORT TÈCNIC EN 5 PASSOS

1. Contacte amb l'establiment de comerç.
2. Primera visita a l'establiment: mitjançant un diàleg obert amb l'empresari s'analitzen els punts bàsics del negoci comercial i es resolen els primers dubtes.
3. Realització d'un informe DAFO (debilitats, amenaces, fortaleses i oportunitats) amb recomanacions i orientacions generals per assolir els objectius.
4. Segona visita a l'establiment: en el termini de 30 dies és lliura l'informe i s'assessora a l'empresari sobre els objectius i l'estratègia de futur a seguir.
5. Acompanyament constant durant els 3 següents mesos amb una tercera visita final.

PREU DE L'ASSESSORAMENT

1.030 € + IVA.

Més informació: Competitivitat i Formació
Tel. 902 448 448 (ext. 417)
Adreça electrònica competitivitat@cambrabcn.org