

COMERÇ



2019

Programa Comerç
Minorista

TALLERS DE COMERÇ

Activitats divulgatives gratuïtes
per millorar la gestió i les vendes
del teu negoci



XARXES SOCIALS: MÀXIM IMPACTE, MÍNIM ESFORÇ

Aprèn la tècnica per vendre al client online a la teva botiga física

El teu client va a buscar la millor oferta online abans de comprar-te? Aprofita aquesta situació i aconseguir que et compri el producte a tu, avui, a la teva botiga física, amb un mètode provat.

Imparteix el taller: **María Millán** | experta en transformar empreses per a que creixin com a referents dels seus sectors en marketing, vendes i comunicació on i offline. És col·laboradora habitual del programa Emprene (RTVE 24h i TVE Internacional) i columnista a l'Economista.

VENDRE A AMAZON: OPORTUNITATS I REPTES PER AL COMERÇ MINORISTA

Coneix les diferents maneres de vendre a Amazon

T'has plantejat si Amazon és un bon aliat per al teu negoci? El taller mostra les diferents maneres de venda que ofereix aquesta plataforma (*Marketplace, Vendor o Vendor manufacturer*), així com els marges i els costos que implica vendre a Amazon per determinar la millor manera d'entrar-hi, si és que et convé.

Imparteix el taller: **Jordi Ordóñez** | consultor de marketing online, especialitzat en eCommerce. Treballa en projectes online des del 2000 i entre els seus clients es troben empreses com Intersport, Textura Interiors, DueHome, Castañer, Ametller Origen o Nice Things Paloma S.

COM ADAPTAR LA VENDA ALS HÀBITS DEL CONSUMIDOR DEL SEGLE XXI

Millora la gestió i les vendes del teu comerç

Saps quina és la diferència entre un venedor i un expenedor? Tens algun pla per realitzar la venda? Quin és el teu valor diferencial per al client? Et donem respostes perquè puguis "enamorar" al teu client amb les 3 E (Espai, Equip i Experiències).

El taller inclou exemples de com les empreses d'èxit posen en pràctica les 3 E, que marcaran tendència per al consumidor el 2020.

Imparteix el taller: **Jordi Mas** | expert en l'aplicació de la innovació a empreses de retail. Fundador i CEO de Crearmas. Autor del llibre "Por qué unas tiendas venden y otras no en la era digital".



📍 **Barcelona** 📅 **30/09/2019** 🕒 **9.30-13.30**
Av. Diagonal, 452 - Barcelona

Inscripció gratuïta
www.cambrabcn.org/tallers_comerc

Més informació
902 448 448 (ext. 5427) | comint@cambrabcn.org



📍 **Barcelona** 📅 **14/10/2019** 🕒 **9.30-13.30 h**
Av. Diagonal, 452 - Barcelona

Inscripció gratuïta
www.cambrabcn.org/tallers_comerc

Més informació
902 448 448 (ext. 5427) | comint@cambrabcn.org



📍 **Barcelona** 📅 **28/10/2019** 🕒 **9.30-13.30 h**
Av. Diagonal, 452 - Barcelona

Inscripció gratuïta
www.cambrabcn.org/tallers_comerc

Més informació
902 448 448 (ext. 5427) | comint@cambrabcn.org