

## 'doing business' al territori



### OFICINES CENTRALS

Av. Diagonal, 452 - Barcelona  
T. 902 448 448



### SEU CORPORATIVA

Casa Llotja de Mar  
Passeig d'Isabel II, 1 - Barcelona  
T. 935 478 849



### DELEGACIONS

**ALT PENEDÈS**  
Plaça Estació, 2 baixos-Vilafraanca del Penedès  
T. 902 448 448 ext. 1039

**ANOIA**  
Born, 5-Igualada  
T. 902 448 448 ext. 1035

**BAIX LLOBREGAT**  
Carretera Laureà Miró, 350-Sant Feliu de Llobregat  
T. 902 448 448 ext. 1037

**Antena Viladecans**  
Andorra, 64-Edifici Can Calderon-Viladecans  
T. 902 448 448 ext. 1098

**BARCELONÈS NORD**  
Polígon Les Guixeres, s/n-Edifici BCIN-Badalona  
T. 902 448 448 ext. 1031

**BERGUEDÀ**  
Rafael Casanova, 6-Berga  
T. 902 448 448 ext. 1032

**GARRAF**  
Plaça de la Vila, 11 baixos-Vilanova i la Geltrú  
T. 902 448 448 ext. 1040

**L'HOSPITALET DE LLOBREGAT**  
Barcelona, 2-Edifici La Farga-L'Hospitalet de Llobregat  
T. 902 448 448 ext. 1034

**MARESME**  
TecnoCampus Mataró-Maresme-Av. Ernest Lluch, 32  
Torre TCM 2 planta baixa-Mataró  
T. 902 448 448 ext. 1036


**OSONA**  
Historiador Ramon d'Abadal i de Vinyals, 5-Edifici i El Sucre-Vic  
T. 902 448 448 ext. 1038


**VALLÈS ORIENTAL**  
Camí del Mig, 22-Edifici Can Muntanyola-Granollers  
T. 902 448 448 ext. 1033

**Antena Mollet del Vallès**  
Carrer Comte d'Urgell, 26-Masia Can Lledó-Mollet del Vallès  
T. 902 448 448 ext. 1028

## Mercats




 [internacional@cambrabcn.org](mailto:internacional@cambrabcn.org)

 902 448 448

 Club Cambra

 [Cambra Barcelona](#)

 [Cambra Barcelona](#)

 [@cambrabcn](#)

[www.cambrabcn.org](http://www.cambrabcn.org)

## T'ajudem a créixer als mercats internacionals

- Vols créixer en algun mercat internacional i no **saps com**?
- Tens clar quina **solució** d'internacionalització necessites **ara**?
- Saps de quins **ajuts** pots beneficiar-te?

Contacta'ns

 [internacional@cambrabcn.org](mailto:internacional@cambrabcn.org)

## Recerca de clients

Amb el suport d'un consultor expert en comerç internacional, et busquem clients potencials per als teus productes i serveis



## Pla d'acció i Pressupost

Definim el calendari i el pressupost de les actuacions d'internacionalització



## Selecció de canals

Analitzem l'estratègia d'entrada als mercats objectiu i els canals de distribució adients



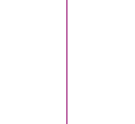
## Selecció de mercats

Analitzem, seleccionem i prioritzem els mercats objectiu



## PLA DE PROMOCIÓ INTERNACIONAL

Posem rumb a les teves vendes internacionals



1



## DIAGNÒSTIC

Diagnostiquem la viabilitat internacional del teu negoci

2



3



## SERVEIS D'INTERNACIONALITZACIÓ A DESTINACIÓ

Prospecta el país on vols exportar amb l'ajuda d'un expert que viu allà



## Estudi de Mercat

Identifica contactes clau i fixa l'estratègia comercial



## Acció comercial

Contactes efectius



## Agenda de visites

Detalla amb qui et reuniràs quan viatgis al mercat

Europa



Àsia-Oceania



Amèrica



Àfrica Orient Mitjà



## MISSIONS COMERCIALS

Prospecció a l'exterior col·lectiva, accessible i segura



4

5



## EXPORT MANAGER IN-COMPANY

T'assignem un Export Manager Sènior, a temps parcial, expert en comerç internacional i amb experiència en els teus mercats



## Operativa comercial

Realitzem gestions i contactem potencials clients a l'exterior

6



## PROSPECCIÓ COMERCIAL A MIDA

Som allà; som amb tu, ajudant-te a reconèixer socis i clients, i a tancar vendes

## T'ajudem a créixer

Cambrà Barcelona et dissenya un itinerari perquè puguis créixer als mercats internacionals